

O curso barato paga o anúncio. **A mentoria dá o lucro.**

Coloque o valor do seu curso, o custo do anúncio e o valor da sua mentoria. Veja quantas vendas, quantas reuniões e quanto fica no fim do mês.

Calculadora no celular

Curso + mentoria na mesma conta

Modo meta: quanto investir

Planilha para baixar

Como a conta funciona: o anúncio vende o curso barato, e o curso barato devolve o dinheiro do anúncio. Quem comprou o curso já confia em você; parte dessas pessoas aceita uma conversa, e parte das conversas vira mentoria. **O objetivo do curso é zerar o anúncio. O lucro de verdade vem da mentoria.**

Como usar a calculadora

1

Abra a calculadora no celular
calculadora.goupstep.com.br

2

Preencha os 3 blocos

Curso barato, anúncio e mentoria. O resultado muda na hora. Se você tem uma meta de faturamento, troque para "Tenho uma meta" e veja quanto precisa investir.

3

Prefere planilha?

Baixe em calculadora.goupstep.com.br/calculadora-preco-custo-curso.xlsx. Abre no Excel ou no Google Sheets (Arquivo > Importar). Preencha só as células amarelas.

5 exemplos, já feitos

Números ilustrativos, para ver como a conta muda. Não são resultados de clientes.

EXEMPLO ILUSTRATIVO

Exemplo 1 · curso de R\$ 47 + mentoria de R\$ 10 mil

Curso e mentoria no Pix da Cakto, R\$ 45 de anúncio por venda, R\$ 1.500 no mês, com extras. 30% dos compradores aceitam reunião e 30% das reuniões compram.

33 compram o curso, que paga **131%** do anúncio. 10 reuniões, 3 mentorias: **R\$ 30 mil.**

Mês: + R\$ 30.461

EXEMPLO ILUSTRATIVO

Exemplo 2 · 9 reuniões, 3 mentorias de R\$ 30 mil

O mesmo curso de R\$ 47 com R\$ 1.350 de anúncio: 30 compradores, 9 reuniões e 30% de compra na reunião.

30 compram o curso, que paga **133%** do anúncio. 9 reuniões, 3 mentorias: **R\$ 90 mil.**

Mês: + R\$ 90.432

EXEMPLO ILUSTRATIVO

Exemplo 3 · o curso não paga o anúncio, a mentoria salva

Curso de R\$ 97 na Kiwify, cadastro a R\$ 8 e 5 de cada 100 compram (R\$ 160 por venda), sem extras. Mentoria de R\$ 5 mil no Pix da Cakto.

20 compram o curso, que paga **54%** do anúncio. 6 reuniões, 2 mentorias: **R\$ 10 mil.**

Mês: + R\$ 8.511

EXEMPLO ILUSTRATIVO

Exemplo 4 · curso de R\$ 197 + mentoria de R\$ 15 mil

Curso e mentoria no cartão da Cakto (4,99% + R\$ 2,49), R\$ 70 por venda, R\$ 3.000 no mês, com extras. Só 20% dos compradores aceitam reunião.

43 compram o curso, que paga **334%** do anúncio. 9 reuniões, 3 mentorias: **R\$ 45 mil.**

Mês: + R\$ 49.758

EXEMPLO ILUSTRATIVO

Exemplo 5 · meta de R\$ 90 mil com mentoria de R\$ 30 mil

De trás para frente, com o curso de R\$ 47 do exemplo 1: quanto pôr no anúncio para fazer 3 vendas da mentoria?

3 vendas → 9 reuniões → 29 compradores do curso. O curso paga **133%** do anúncio.

Pôr no anúncio: R\$ 1.305

As regras que eu uso

- **O curso barato tem um trabalho só: zerar o anúncio.** Se ele devolve 100% do que você pôs no anúncio, cada reunião que sai dali é de graça. Se devolve menos, a diferença é o seu investimento líquido, e a mentoria precisa cobrir.
- **O lucro vem da mentoria.** Uma venda de R\$ 10 mil vale mais que 200 vendas do curso de R\$ 47. Por isso vale cuidar mais da conversa com quem comprou do que do anúncio em si.
- **Comece pela meta, não pela verba.** Quer R\$ 90 mil com uma mentoria de R\$ 30 mil? São 3 vendas. Com 30% de compra na reunião, 9 reuniões. A calculadora faz o resto da conta para trás e diz quanto pôr no anúncio.
- **O produto extra ajuda o curso a pagar o anúncio.** Referência de mercado: de cada 100 compradores, 15 a 30 levam o extra do carrinho e 5 a 15 levam o extra depois da compra ([Panda Video](#)).
- **Não julgue os números cedo demais.** Só tire conclusão do custo por venda depois de gastar 3 vezes esse valor e ter pelo menos 5 vendas no mesmo período. Com poucas reuniões, uma venda a mais ou a menos muda tudo: use a calculadora como estimativa.

Prefere planilha?

A mesma conta, com as fórmulas abertas: uma aba para a verba e outra para a meta. Preencha só as células amarelas.

No Google Sheets: abra sheets.google.com > Arquivo > Importar > Fazer upload, e escolha o arquivo. No celular, abra com o app do Google Sheets ou do Excel.

Link da planilha: calculadora.goupstep.com.br/calculadora-preco-custo-curso.xlsx

Como a calculadora conta

- **Cakto** ([central de ajuda oficial](#), lida em 22/10/2026): Pix 0% + R\$ 2,49 por venda aprovada; cartão 4,99% + R\$ 2,49 (com verificação 3DS, mais 2%); PicPay 6,99% + R\$ 2,49; Apple Pay e Google Pay 8,99% + R\$ 2,49; saque R\$ 4,59; sem mensalidade e área de membros grátis. Acima de R\$ 50 mil por mês, dá para negociar a taxa.
- **Outras:** Hotmart 9,9% + R\$ 2,49 por venda desde 21/09/2026 ([Tactus, contabilidade para infoprodutores, atualizado em 31/08/2026](#)); Kiwify 8,99% + R\$ 2,49 ([HeroSpark](#); não achei a tabela na página oficial). Quem fatura mais pode pagar menos: confira a sua.

- **Curso:** a % vale sobre tudo o que o aluno paga. A taxa fixa entra 1 vez na compra (curso e extra do carrinho saem juntos) e mais 1 vez em cada extra depois da compra.
- **Mentoria:** a taxa também entra, uma vez por venda. Padrão: Pix da Cakto, 0% + R\$ 2,49.
- **Pessoas são inteiras:** vendas do curso, reuniões e vendas da mentoria são arredondadas para o número mais próximo, nos dois modos. Exemplo: 9 reuniões $\times$ 30% = 2,7, ou seja, 3 vendas.
- **Fica de fora:** imposto e reembolso.

Quer montar essa escada no seu negócio?

O curso que paga o anúncio, a página, a conversa que vira mentoria: isso eu monto; você só grava. Se quiser olhar os seus números comigo, marque um diagnóstico de 20 minutos.

Marcar o diagnóstico de 20 min

raiox.ofeitodomino.com.br/professor